



LABHYA, est une société de services de conseil, formation et analyses dans les secteurs de la sécurité alimentaire et de la qualité de l'eau. Créée en 2001 à RODEZ, par un vétérinaire, elle est installée à FLAVIN (12) et SAINT JEAN DE LUZ (64) et emploie aujourd'hui une trentaine de personnes sur les régions Sud Massif Central, Midi Pyrénées, Aquitaine, PARIS. Elle devrait réaliser en 2008 un chiffre d'affaires de plus de 1 500 000 euros HT. Dans ce contexte, elle recrute à partir du 1^{er} novembre 2008, un **Commercial**.

Intitulé des postes

Commercial

Missions générales

Après d'une cible d'industries agro-alimentaires, d'artisans des métiers de bouche (pâtisseries, bouchers charcutiers, restaurateurs...), de responsables de collectivités (maisons de retraite, établissements d'enseignement, de santé, armée...) et de responsables de bâtiments recevant du public (hôtels, grande distribution), il s'agit de :

- Prospecter de nouveaux clients (Prise de rendez vous téléphonique et Prospection terrain)
- Etre à l'écoute active du marché et de la concurrence
- Etre une force de proposition pour la détection de nouvelles opportunités et l'orientation de la politique commerciale
- Rendre compte au manager commercial

Zones géographiques à pourvoir

Poste basé à SAINT JEAN de LUZ (zone commerciale : 64-65-40-33)

Formation et qualité professionnelles souhaitées

BAC + 2 Formation agri ou IAA et/ou Force de Vente
Une expérience réussie de la vente est un plus
Dynamisme Esprit d'initiative
Rigueur
Aptitude relationnelle
Forte autonomie

Conditions matérielles

Salaire fixe + variable % du CA sur objectifs
Formation assurée
Véhicule, téléphone, ordinateur fournis

Contact : Frédéric TREMOULET, TEL 05 59 08 00 10 ftremoulet.cervacma@labhya.com